

Les Crudettes appartiennent au Pôle Végétal du groupe LSDH ; Société familiale française de plus de 100 ans, spécialisée dans le développement et conditionnement de liquide (Lait, jus, boissons végétales,...) et de végétal frais prêt à l'emploi.

Depuis 1984, Les Crudettes proposent des salades, des crudités et herbes fraîches prêtes à manger, tous les jours de l'année, à tous les consommateurs en France.

Les sites Les Crudettes sont implantés au cœur des bassins de production végétale du Val de Loire (Châteauneuf sur Loire 45) et de la Provence (Cabannes 13).

Notre Passion : travailler en partenariat avec des maraîchers experts de la terre, au plus proche de nos sites.

Nous transformons et distribuons au niveau national, sur les circuits de la grande distribution et de la restauration hors foyer, sous nos marques ou sous marque distributeur.

Notre Mission : Permettre à chacun de mieux se nourrir grâce à des fruits et légumes frais, disponibles partout, issus du travail de producteurs engagés.

Assistant commercial

H/F

Rôle : Basé(e) sur notre site industriel de Châteauneuf-sur-Loire, vous contribuez à la satisfaction des clients en leur fournissant les informations nécessaires à la mise en place et l'exécution des contrats clients définies par le Responsable Clients Nationaux.

Missions principales :

- Assister le Responsable Clients Nationaux dans la coordination des Appels d'Offres
- Renseigner, selon le mode opératoire du client, les informations articles et les mettre à jour
- Organiser, suivre et diffuser les demandes d'échantillon
- Gérer l'action promotionnelle de la proposition commerciale à la réalisation
- Assurer le SAV (réclamations, informations clients, ...)
- Etre proactive et force de proposition pour le développement du portefeuille
- Réaliser toute mission confiée par votre responsable hiérarchique non citée ci-dessus et faisant partie intégrante de la mission incombant à votre service

Localisation : Châteauneuf-sur-Loire (45)

Profil : Vous disposez d'une première expérience commerciale, avec une aisance relationnelle et commerciale, ainsi qu'une grande agilité dans le traitement de l'information. Organisé(e), réactif(ve) et doté(e) d'un sens de l'analyse et de la synthèse, vous êtes à l'écoute des clients et savez travailler en équipe tout en étant autonome. Votre maîtrise des outils tels que VIF et Excel, ainsi que vos compétences en gestion de la relation client, vous permettront de contribuer efficacement à notre développement et de relever les défis d'un environnement dynamique.

Conditions :

- Rémunération Fixe sur 13 mois + variable
- 37h hebdo
- Rémunération : 2000 – 2100 €

