



Les Crudettes (Entreprise du pôle végétal au sein du Groupe LSDH), c'est 590 personnes. Nos 2 sites de production (Châteauneuf sur Loire-45 et Cabannes-13) conditionnent des salades, légumes et salades-repas prêts à l'emploi. Nos produits ultra-frais sont ensuite distribués dans toute la France en GMS ou en Restauration Hors Domicile.

Nous recherchons un **Chef des ventes régional H/F**
Région Sud-Ouest / CDI

En tant que Chef des ventes régional, vous êtes garant de la politique commerciale de l'entreprise. Au quotidien, vous développez la performance commerciale de toutes nos marques au sein de votre région via votre management d'équipe – Encadrement de 4 chefs de secteurs répartis sur 24 départements.

Poste

Management :

- Recruter, encadrer et développer votre équipe au quotidien (accompagnement sur le terrain, points réguliers, focus formation...);
- Utiliser les outils de pilotage mis à disposition et former votre équipe à leur utilisation ;
- Préparer et animer les réunions régionales.

Business (développement du CA et des parts de marché) :

- Définir et animer des plans d'action en région - En ligne avec les priorités définies par la direction commerciale ;
- Communiquer le reporting des actions engagées à la Directrice Nationale des Ventes ;
- Accompagner vos chefs de secteurs dans certains points de vente lors de négociations plus complexes ;
- Garantir le rôle d'interface entre le siège et le terrain en tant que référent d'une enseigne ;
- Gérer plusieurs centrales régionales GALEC (pilotage promotionnel/ négociations annuelles) ;
- Assurer la veille terrain et participer aux groupes de travail sur des sujets transverses.

Lieu idéal d'habitation : Bordeaux

Nos Avantages : Fixe, 13^{ème} mois + variable / Véhicule de fonction, ordinateur et téléphone.

Profil recherché

Vous disposez à minima de 4 ans d'expérience sur un poste de chef de secteur GMS et vous avez une première expérience en management.

Vous êtes reconnu(e) pour votre pédagogie et capacité à transmettre les bonnes pratiques.

Egalement, vous aimez la conduite du changement et êtes force de proposition.

Une première expérience en gestion de centrale régionale est indispensable.

Au-delà de votre parcours, nous apprécierons vos qualités telles que : la culture du résultat, la rigueur, la méthodologie, l'esprit d'équipe ainsi que votre bon relationnel client.

Vous avez envie de vous investir dans une **entreprise à taille humaine et en plein développement** ?
Alors rejoignez-nous !

crudettes-gbromx80fl@candidature.beetween.com