



Les Crudettes (Entreprise du pôle végétal au sein du Groupe LSDH), c'est 620 personnes. Nos 2 sites de production (Châteauneuf sur Loire-45 et Cabannes-13) conditionnent des salades, légumes et salades-repas prêts à l'emploi. Nos produits ultra-frais sont ensuite distribués dans toute la France en GMS ou en Restauration Hors Domicile. Nous recrutons pour notre Service Commercial un(e)

Responsable Comptes Clés RHD (H/F)

Vous représentez notre entreprise auprès de votre portefeuille d'enseignes RHD. Vous établissez une relation de proximité avec les enseignes et êtes le garant du développement commercial sur la marque nationale et la MDD.

Vos principales missions :

- Contribuer à la définition de la stratégie de développement selon la politique commerciale définie.
- Elaborer un plan d'action et de fidélisation de votre portefeuille en lien avec les services internes (Commerce, Marketing, R&D, Contrôle de gestion, Transport...).
- Assurer les négociations des volumes/prix des produits, les nouveaux référencements et leurs dynamiques promotionnelles.
- Anticiper et proposer une solution optimale aux besoins des enseignes.
- Analyser et mesurer la performance des actions menées.

Poste en CDI, basé à Châteauneuf sur Loire (45).

Profil recherché

Vous avez impérativement une expérience de 5 ans sur un poste en négociation nationale idéalement dans le secteur agroalimentaire.

Pour Postuler

crudettes-tqotaxly00@candidature.beetween.com