



**Les Crudettes** (Entreprise du pôle végétal au sein du Groupe LSDH), c'est 620 personnes. Nos 2 sites de production (Châteauneuf sur Loire-45 et Cabannes-13) conditionnent des salades, légumes et salades-repas prêts à l'emploi. Nos produits ultra-frais sont ensuite distribués dans toute la France en GMS ou en Restauration Hors Domicile. Nous recrutons pour notre Service Prévisions un(e)

### **Responsable Prévisions des Ventes (H/F)**

Rattaché(e) à la Direction Supply Chain, vous êtes le garant de l'ensemble du processus de prévisions des ventes de façon à faciliter l'organisation et la planification des activités commerciales, achats, production et logistique.

Vos principales missions :

- Assurer l'interface avec les différents services (commerce, achats, ADV, production, logistique).
- Superviser l'équipe prévisions des ventes dans l'activité quotidienne du service (statistiques antérieures sur les ventes récurrentes, les promotions, les nouveaux produits, le cycle de vie des produits...) en vue d'établir les prévisions les plus justes.
- Piloter le reporting des indicateurs de performance (ventes/prévisions) et engager le service dans un projet d'amélioration continue.

Poste en CDI, basé à Châteauneuf sur Loire (45).

#### **Profil recherché**

Issu(e) d'une formation supérieure (type école de commerce ou ingénieur), vous avez impérativement une expérience de 5 ans en supply chain.

Vous maîtrisez l'analyse et la manipulation informatique des données chiffrées.

La connaissance d'un outil de prévisions des ventes est exigée (Futurmaster serait un plus).

Vous connaissez le secteur agroalimentaire ultra frais et ses contraintes.

#### **Pour Postuler**

[crudettes-hs0xh8zd3t@candidature.beetween.com](mailto:crudettes-hs0xh8zd3t@candidature.beetween.com)