

Les Crudettes appartiennent au Pôle Végétal du groupe LSDH ; Société familiale française de plus de 100 ans, spécialisée dans le développement et conditionnement de liquide (Lait, jus, boissons végétales,...) et de végétal frais prêt à l'emploi. Depuis 1984, Les Crudettes proposent des salades, des crudités et herbes fraîches prêtes à manger, tous les jours de l'année, à tous les consommateurs en France.

Les sites Les Crudettes sont implantés au cœur des bassins de production végétale du Val de Loire (Châteauneuf sur Loire 45) et de la Provence (Cabannes 13).

Notre Passion : travailler en partenariat avec des maraîchers experts de la terre, au plus proche de nos sites.

Nous transformons et distribuons au niveau national, sur les circuits de la grande distribution et de la restauration hors foyer, sous nos marques ou sous marque distributeur.

Notre Mission : Permettre à chacun de mieux se nourrir grâce à des fruits et légumes frais, disponibles partout, issus du travail de producteurs engagés.

RESPONSABLE DE SECTEUR

Toulon

H/F

Rôle : Développer le chiffre d'affaires et la PDM de nos marques ; veiller à la disponibilité et visibilité en magasins de nos gammes.

Missions principales :

- Être le garant de l'application des accords nationaux auprès des chefs de rayons,
- Dynamiser les ventes en rayon en offrant une visibilité optimum à nos références,
- Veiller à la présence permanente et à la bonne rotation de nos articles,
- Faire gagner des parts de marché,
- Relayer les campagnes promotionnelles négociées en centrales d'achat,
- Saisir les 'opportunités de business' en point de vente,
- Construire une relation de partenariat avec les chefs de rayons, et les aider dans leurs mises en place,
- Partager son expertise avec les interlocuteurs magasins.
- Assurer une veille concurrentielle et remonter les informations à son manager.

Périmètre : 05, 04 et 83.

Profil : Professionnel de terrain, bon communicant avec un certain sens de la compétition : vous avez le caractère d'un commercial GMS chez les CRUDETTEs. Apte à écouter, analyser et répondre aux attentes de vos interlocuteurs en magasin, vous serez par votre enthousiasme et dynamisme rassurer et entretenir de bonnes relations avec vos clients.

Intégration : Une école de vente interne sera à votre disposition pour exprimer votre potentiel et vos compétences. **Notre Ambition** est de révéler la richesse des femmes et des hommes qui participent à notre projet.

Conditions :

- Rémunération Fixe sur 13 mois + variable
- Forfait jours + RTT (une dizaine par an) .
- Voiture de fonction (5 portes) + ordinateur + Téléphone

