



Les Crudettes (groupe LSDH), 620 personnes, intervenant incontournable sur le marché de la 4ème gamme en grande consommation (salades, légumes prêts à l'emploi et solutions de snacking), renforce sa structure dans le cadre de son développement.

Vous êtes à la recherche de valeurs fortes au sein d'une entreprise à taille humaine, alors rejoignez-nous !

Nous recherchons un( e )

## **Chef de Secteur GMS Agroalimentaire (H/F)** Région Nîmes (départements **30, 84, 26P et 07P**)

Sous la direction du Chef des Ventes Régional, vous avez pour missions :

- Commercialiser le portefeuille de la marque Les Crudettes et des marques partenaires (Fresh Gourmet, Greenshoot, Ferme à Jules) auprès d'hypermarchés et de supermarchés,
- Etre le garant de la politique commerciale sur votre secteur : veiller à la présence de la gamme de produits référencés, développer leur exposition, négocier les opérations promotionnelles et en optimiser les volumes,
- Développer le CA, faire progresser la part de marché et assurer la veille concurrentielle,
- Faire respecter notre politique commerciale, marketing, merchandising dans les points de vente de votre secteur.

Lieu idéal d'habitation : Nîmes

Nos Avantages : Salaire x 13 + variable

Véhicule de fonction, Ordinateur, Téléphone.

### **Profil recherché**

Formation commerciale (Bac +2/ +3),

Une expérience réussie dans la vente dans le milieu de la grande distribution est un plus.

Enthousiaste, autonome, rigoureux, organisé, vous êtes un véritable développeur de business et disposez de vraies aptitudes pour la vente et la négociation.

Dès votre intégration, vous êtes formés sur notre marque, nos produits, marchés, techniques de vente et outils.

Votre goût du challenge et votre motivation seront de vrais atouts pour réussir dans ce poste.

### **Pour Postuler**

Pour postuler à cette offre, envoyez vos CV et lettre de motivation :

[crudettes-ivaniu2ekf@candidature.beetween.com](mailto:crudettes-ivaniu2ekf@candidature.beetween.com)